

**Objectifs :**

Connaître les différentes phases de vente de formations aux particuliers.

**Public concerné et prérequis :**

Dirigeants d'organismes de formation, conseillers en formations.

**Qualification des intervenants :**

Formateur diplômé d'enseignement supérieur dans le commerce et la vente, ayant une expérience significative dans le monde de la formation professionnelle.

**Moyens pédagogiques et techniques :**

- Méthodes actives adaptées à la formation pour adultes,

**Durée, effectifs :**

7 heures.

4 stagiaires maximum.

**Programme :**

- Analyser son système actuel, - Analyser ses leads,

**Modalités d'évaluation des acquis :**

Mise en application pratique.

**Sanction visée :**

Attestation de formation.

**Délais moyens pour accéder à la formation :**

Formations réalisées à la demande : démarrage possible à s+2.

**Accessibilité aux personnes en situation de handicap :**

Formations en entreprise : Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à contacter directement leur employeur afin d'étudier les possibilités

C.A.dev

10 rue de Papetaud 87570 RILHAC RANCON

Tél. 09.82.25.64.31 – contact@ca-dev.fr

SARL au capital de 5000 € – RCS LIMOGES – SIRET 81350172300015 – NAF 7022Z

de suivre la formation.

**Taux de réussite à la formation :**

Pas de réalisations en 2024.

**Taux de satisfaction de la formation :**

Pas de réalisations en 2024.

C.A.dev

10 rue de Papetaud 87570 RILHAC RANCON

Tél. 09.82.25.64.31 – [contact@ca-dev.fr](mailto:contact@ca-dev.fr)

SARL au capital de 5000 € – RCS LIMOGES – SIRET 81350172300015 – NAF 7022Z